

PRESENTACIÓN PARA INVERSIONISTAS

Tu laboratorio dice normal. Tu biología dice *otra cosa.*

La capa de interpretación funcional que convierte un panel sanguíneo en un diagnóstico por ejes fisiológicos y un protocolo que el paciente ejecuta el lunes.



EL PROBLEMA

La medicina preventiva detecta la enfermedad cuando ya es enfermedad.

40.4%

de los adultos en México vive con **diabetes (18.3%)** o **prediabetes (22.1%)**.

La mayoría llega a ese punto con años de laboratorios "normales".

01 El rango "normal" es el promedio de una población enferma.

Los rangos de referencia describen a quien acude al laboratorio — mayoritariamente sedentario y metabólicamente comprometido —, no a quien está sano.

02 El diagnóstico llega una década tarde.

La resistencia a la insulina antecede por años a la prediabetes. La glucosa se ve bien porque el páncreas compensa — y casi nadie mide la insulina.

03 Nadie integra los ejes.

El dermatólogo ve acné, el cardiólogo ve triglicéridos, el fisioterapeuta ve dolor lumbar. Cada uno corrige su síntoma; ninguno nombra el patrón común.

LA BRECHA DE INTERPRETACIÓN

Mismo dato, dos lecturas. Diez años de diferencia.

LO QUE REPORTA EL LABORATORIO

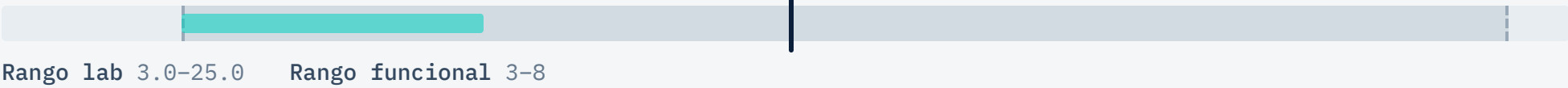
ESTUDIO	RESULTADO	REFERENCIA	
Insulina basal	13.10 μ UI/mL	3.0 – 25.0	NORMAL
Glucosa en ayuno	86.76 mg/dL	65 – 100	NORMAL
GGT	16.2 U/L	9 – 36	NORMAL
TSH	2.48 mIU/L	0.4 – 4.5	NORMAL

CONCLUSIÓN DEL PACIENTE

“Todo salió bien.”

LO QUE LEE BIOCORE

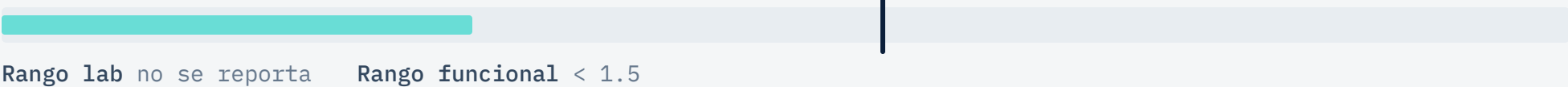
Insulina basal **13.10** μ UI/mL



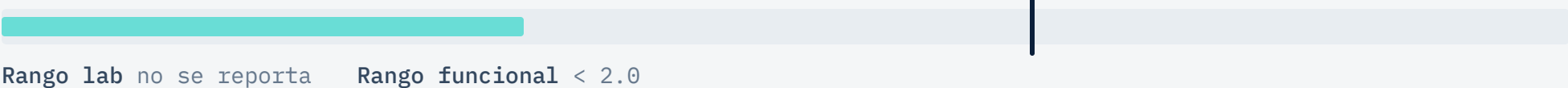
Glucosa en ayuno **86.76** mg/dL



HOMA-IR · calculado **2.81**



TG / HDL · calculado **3.94**



DIAGNÓSTICO FUNCIONAL

Resistencia a la insulina subclínica con dislipidemia aterogénica secundaria — el patrón que antecede por años a la prediabetes. **Reversible hoy.**

LA SOLUCIÓN

Un motor clínico que lee el panel como un equipo de doce especialistas leyendo los mismos datos.

A

Rangos funcionales

Cada marcador se evalúa dos veces: contra el rango del laboratorio y contra el rango funcional óptimo. Ahí aparece el aviso anticipado.

B

Lectura por ejes

12 ejes fisiológicos en paralelo y razones calculadas automáticamente — HOMA-IR, TG/HDL, testosterona/cortisol, T3L/rT3 — para nombrar el patrón, no el síntoma.

C

Protocolo ejecutable

Priorización 80/20, un solo hábito ancla para la semana 1, suplementación dirigida y estudios faltantes priorizados. Reevaluación a 12 semanas.

CÓMO FUNCIONA

PASO 01

Intake y orden

Historia, síntomas, objetivos y perfil conductual. Orden de laboratorio organizada por eje, no por catálogo.

PASO 02

Interpretación

Rangos funcionales, razones calculadas, mapa de ejes y semáforo de severidad.

PASO 03

Reporte doble

Versión médico con el razonamiento clínico; versión paciente con analogías y acciones. Mismo hallazgo, dos registros.

PASO 04

Protocolo y check-in

Hábito ancla, suplementación y siguiente orden priorizada. Re-análisis a 12 semanas con marcadores objetivo.

EL PRODUCTO

El paciente recibe un mapa de su fisiología, no una lista de valores.

SEMÁFORO POR EJES · CASO DEMO

Metabólico / glucorregulación ● INTERVENCIÓN HOMA-IR 2.81 · insulina 13.1	Lipídico / cardiovascular ● INTERVENCIÓN TG/HDL 3.94 · HDL 41.4	Tiroideo ● SUBÓPTIMO TSH 2.48 · óptimo 0.5–2.0
Proteico / inmune ● SUBÓPTIMO Globulina 1.26 g/dL · repetir	Hepático ● ÓPTIMO GGT 16.2 · ALT 20.3	Renal ● ÓPTIMO Creatinina 1.0 · BUN 14.3
Hematológico ● ÓPTIMO Hb 13.4 · VCM 94.7	Hormonal sexual ● NO EVALUADO Fuera del panel → orden P1	Micronutrientes / suprarrenal ● NO EVALUADO Sin datos → orden P1 / P3

DATOS REALES · ANONIMIZADOS

VISTA MÉDICO · EJE METABÓLICO

Resistencia a la insulina subclínica. $HOMA-IR\ 2.81 = (86.76 \times 13.10) / 405$. Glucosa aún compensada, hígado sin esteatosis (GGT 16.2, ALT 20.3). Es el 80% del caso y el eje del que dependen los demás.

VISTA PACIENTE · MISMO HALLAZGO

Tu cuerpo usa 13 unidades de insulina para mantener un azúcar de 86 — como necesitar más llaves para abrir la misma cerradura. A los 26 años esto es completamente reversible.

HÁBITO ANCLA · SEMANA 1

Caminar 10 minutos después de la comida principal.

PORTAFOLIO

Modular por diseño: el paciente compra por objetivo, no por escalera.

NIVEL 0 Interpretación El paciente trae su propio panel. BIOCORE entrega reporte doble, protocolo y la lista priorizada de estudios faltantes. PRECIO POR DEFINIR Mayor margen porcentual · embudo de entrada de baja fricción	NIVEL 1 Panel Orden de laboratorio por ejes contra la red de maquila, toma de muestra, interpretación completa y reporte doble. PRECIO POR DEFINIR Captura margen de laboratorio + honorario	NIVEL 2 Concierge Nivel 1 más acompañamiento: check-ins, ajuste de protocolo y re-análisis a 12 semanas con marcadores objetivo. PRECIO POR DEFINIR Convierte un evento en relación recurrente
---	---	---

MÓDULOS CLÍNICOS

Se suman al **Core**, siempre incluido, según el objetivo del paciente.

- Core · siempre incluido
- Cognitivo
- Atlético
- Dérmico
- Hormonal / TRT-HRT
- Metabólico / GLP-1
- Cardiovascular
- Tiroideo completo
- Longevidad

MODELO DE NEGOCIO

Cada reporte genera la siguiente venta.

El análisis no solo interpreta lo que hay: nombra lo que falta y por qué importa. Esa lista es, en la práctica, la siguiente orden — y la razón por la que el paciente regresa.

01

Panel + reporte

Transacción de entrada. Margen de laboratorio conocido más honorario de interpretación.

TRANSACCIONAL



02

Estudios faltantes

Cada reporte prioriza los estudios pendientes en P1 / P2 / P3. En el caso demo: siete grupos de estudios.

INCREMENTAL · GENERADO POR EL PRODUCTO



03

Seguimiento 12 semanas

Re-análisis con marcadores objetivo definidos desde el primer reporte.

RECURRENTE · SUSCRIPCIÓN CLÍNICA



04

Marca blanca B2B

Clínicas estéticas y de longevidad suben el panel y reciben el reporte doble bajo su marca.

ESCALABLE · SIN COSTO DE ADQUISICIÓN B2C

ECONOMÍA UNITARIA

El laboratorio es el costo. La interpretación es el producto.

ESTRUCTURA DE UN TICKET · PANEL BASE DE 48 BIOMARCADORES (MXN)



Precio sugerido de laboratorio · \$13,000

CONCEPTO	MXN	NOTA
Costo de maquila · 48 pruebas	\$8,375	Tabulador de la red ATM Maquila
Precio sugerido de laboratorio	\$13,000	Mismo tabulador
Margen bruto de laboratorio	\$4,625	35.6% sobre precio
Honorario de interpretación BIOCORE	POR DEFINIR	Donde vive el margen

MÉTRICAS POR INSTRUMENTAR

TICKET PROMEDIO	POR DEFINIR
MARGEN DE CONTRIBUCIÓN	POR DEFINIR
COSTO MARGINAL POR REPORTE	POR DEFINIR
CAC	POR DEFINIR
LTV A 12 MESES	POR DEFINIR
LTV / CAC	POR DEFINIR

Una vez construido el motor, cada peso adicional de honorario cae casi íntegro a margen. El objetivo es demostrarlo con datos del Horizonte 1.

MERCADO

México tiene la infraestructura de laboratorio. Le falta la capa de interpretación.

40.4%

de los adultos con glucosa alterada: diabetes 18.3% + prediabetes 22.1%

ENSANUT 2022

126 M

habitantes en México

INEGI · CENSO 2020

7.3%

de los hogares en nivel socioeconómico A/B — el cliente inicial

AMAI · NSE 2024

EL MODELO YA SE VALIDÓ EN EE.UU.

Function Health

Serie B de **US\$298 M** a una valuación de **US\$2.5 mil M** (nov-2025, liderada por Redpoint). Más de 50 M de pruebas procesadas desde 2023.

Superpower

Serie A de **US\$30 M** (abr-2025). Membresía de US\$499 al año con dos paneles y plan de acción.

Ambos operan en EE.UU., en inglés y en dólares. La oportunidad es el equivalente para México y LATAM: en español, en pesos y sobre la red de laboratorio local.

TAM ILUSTRATIVO · GASTO ANUAL EN PANELES

SUPUESTO A VALIDAR

≈ 6.1 M adultos en hogares A/B × 1 panel/año × \$13,000

≈ **\$79 mil M MXN** / año · ≈ US\$4.4 mil M

SAM · GEOGRAFÍA INICIAL **POR DEFINIR**

SOM · 36 MESES **POR DEFINIR**

POSICIONAMIENTO Y VENTAJA

No competimos contra otra clínica. Competimos contra un PDF con flechitas.



- 01

Capa de interpretación propietaria
Rangos funcionales, reglas de correlación entre ejes y scores propios: Bio-Age, Metabolic Score, Hormonal Score.
- 02

Restricción clínica como activo
El motor sabe cuándo no vender: en el caso demo, sin TRT, sin HGH y sin péptidos. Eso sostiene la relación médica a diez años.
- 03

Red de laboratorio multi-proveedor
Compra por marcador al menor costo: ATM Maquila, ATM Cabo, Mediclar, Salud Digna, LAPI, Chopo.
- 04

Datos que se acumulan
Cada caso agrega patrones, reglas y protocolos validados por resultado a 12 semanas.
- 05

Canal B2B existente
Red comercial activa con clínicas estéticas y de longevidad (Total Optimize) para el modelo de marca blanca.

TRACCIÓN

Operando con pacientes reales. Las métricas se instrumentan en el Horizonte 1.

LO QUE YA ESTÁ CONSTRUIDO

- ✓

Pipeline clínico completo

Intake → análisis por ejes → reporte médico → reporte paciente → requisición de laboratorio.
- ✓

Intake digital automatizado

Formularios por sexo con Google Forms, Sheets y Apps Script; versión para WhatsApp.
- ✓

Documentación clínica

Notas clínicas rellenables conforme a NOM-004; disclaimers y anonimización por diseño.
- ✓

Red de laboratorio con tabulador

Panel base de 48 biomarcadores cotizado; referencia externa para marcadores avanzados.
- ✓

Casos reales atendidos

Síndrome metabólico, dislipidemia aterogénica, patrones prediabéticos, deficiencias críticas, interacciones farmacológicas.

MÉTRICAS OPERATIVAS

REPORTES EMITIDOS	POR DEFINIR	PACIENTES ACTIVOS	POR DEFINIR
TICKET PROMEDIO (MXN)	POR DEFINIR	INGRESOS ÚLTIMOS 6 MESES	POR DEFINIR
CONVERSIÓN A ESTUDIOS P1	POR DEFINIR	RETENCIÓN A 12 SEMANAS	POR DEFINIR
CAC POR PACIENTE	POR DEFINIR	CLÍNICAS B2B EN PILOTO	POR DEFINIR

Los datos existen en la operación; se capturan y sustituyen aquí antes de la primera reunión. La ronda se sostiene sobre estas métricas, no sobre proyección.

ROADMAP

Estandarizar, escalar por canal, volver longitudinal.

HORIZONTE 1 · 0-6 MESES

Estandarizar y medir

- Pipeline intake → orden → reporte en un flujo único
- Instrumentar casos, ticket, conversión a P1 y retención
- Convenio formal con la red de maquila
- Dashboard de biomarcadores por paciente

HITO

POR DEFINIR

HORIZONTE 2 · 6-18 MESES

Canal clínico

- BIOCORE como servicio de marca blanca para clínicas estéticas y de longevidad
- Portal del médico: sube el panel, recibe el reporte doble
- Integración con el catálogo de terapias existente

HITO

POR DEFINIR

HORIZONTE 3 · 18 MESES +

Seguimiento longitudinal

- Panel base cada 12 semanas como suscripción
- Curvas de marcador por paciente, no fotografías aisladas
- Expansión a LATAM sobre el mismo motor

HITO

POR DEFINIR

PRINCIPIO

Cada horizonte se financia con la evidencia del anterior: el Horizonte 1 produce las métricas que justifican el canal clínico, y el canal clínico produce el volumen que hace valioso el seguimiento longitudinal.

CUMPLIMIENTO Y RIESGOS

Construido para operar dentro del marco sanitario mexicano.

MARCO APLICABLE

NOM-004-SSA3-2012

Expediente clínico

Notas clínicas y documentación estructuradas desde el intake.

NOM-024-SSA3-2012

Registro electrónico para la salud

Requisito de diseño para la plataforma y el portal del médico.

LFPDPPP

Datos personales sensibles

Aviso de privacidad, consentimiento y resguardo de datos de salud.

COFEPRIS

Insumos y registros sanitarios

Verificación documental de proveedores y registros.

RIESGOS PRINCIPALES Y MITIGACIÓN

RIESGO	MITIGACIÓN
Regulatorio · terapias avanzadas	Agentes en investigación se presentan siempre como tales. Secuencia obligatoria: estilo de vida → base → terapias avanzadas.
Calidad y costo de laboratorio	Red multi-proveedor con selección por marcador y referencia externa para estudios especializados.
Dependencia del fundador	Estandarización del motor y contratación clínica con los recursos de la ronda.
Adopción y disposición a pagar	Nivel 0 como entrada de baja fricción; canal B2B con clínicas que ya atienden a este paciente.
Privacidad de datos de salud	Anonimización por diseño, consentimiento informado y resguardo conforme a LFPDPPP.

EQUIPO

Un fundador clínico-comercial. La ronda completa el equipo.



Javier Martínez de Castro

FUNDADOR & CEO · DIRECCIÓN CLÍNICA

- Médico enfocado en medicina funcional, de longevidad y optimización hormonal.
- Diseñó el motor clínico de BIOCORE y su pipeline de reportes, intake y requisiciones.
- Opera la distribución B2B de Total Optimize para clínicas estéticas y de longevidad en México.
- Cofundador de GrowthMind Academy, plataforma de educación en medicina regenerativa para profesionales de la salud.

FORMACIÓN Y CÉDULA POR DEFINIR DEDICACIÓN A BIOCORE POR DEFINIR

ROLES CLAVE A INCORPORAR

PROPUESTA

CTO / Producto

Plataforma, dashboard de biomarcadores y portal del médico.

Médico(s) asociado(s)

Capacidad clínica para volumen y control de calidad del reporte.

Head of Growth / B2B

Adquisición de pacientes y canal de clínicas en marca blanca.

Operaciones y cumplimiento

Red de laboratorio, logística de muestras y marco regulatorio.

ASESORES / CONSEJO

POR DEFINIR

LA RONDA

Capital para pasar de un motor que funciona a un sistema que escala.

TÉRMINOS

MONTO	POR DEFINIR
INSTRUMENTO	POR DEFINIR
VALUACIÓN / CAP	POR DEFINIR
RUNWAY OBJETIVO	POR DEFINIR

USO DE FONDOS

Producto y plataforma	% POR DEFINIR
Equipo clínico	% POR DEFINIR
Adquisición B2C y canal B2B	% POR DEFINIR
Operación, laboratorio y cumplimiento	% POR DEFINIR
Hitos que desbloquea la ronda:	POR DEFINIR

Tu laboratorio dice normal. Tu biología dice *otra cosa*.

BIOCORE es la capa que traduce un panel sanguíneo en una decisión clínica — y que convierte cada reporte en una relación de largo plazo.

Javier Martínez de Castro

FUNDADOR & CEO · BIOCORE · LOS CABOS, B.C.S.

CORREO POR DEFINIR TELÉFONO POR DEFINIR

